

АлтайЭнергоБанк

Мгновенные Деньги

АЛТАЙЭНЕРГОБАНК

Презентация для инвесторов
сентябрь 2010



ПАРАМЕТРЫ ВЕКСЕЛЬНОГО ЗАЙМА



Мгновенные Деньги

- **Объем:** 500 000 000 рублей
- **Дата начала размещения:** 30 августа 2010 года;
- **Размещенный объем:** около 40%
- **Параметры векселей:**

Срок	3 месяца	6 месяцев	9 месяцев	12 месяцев
Доходность	9%	10%	10,5%	11,5%

- **Маркет-мейкеры:**



- **Организатор:**



➤ ЛИКВИДНОСТЬ:

- 2 маркет-мейкера (запланировано увеличение до 4);
- МБК или кредитование под залог собственных векселей;
- досрочный выкуп по ставкам досрочного учета ;

➤ ДОХОДНОСТЬ:

- высокая премия за дебют на финансовом рынке;

- **Банк основан 27 июля 1992 года**
- **Средний межрегиональный банк, специализирующийся на следующих ключевых направлениях деятельности:**
 - массовое розничное экспресс-кредитование
 - стандартизированное экспресс-кредитование малого и среднего бизнеса
 - высокодоходные сервисы для вкладчиков
- **Участник системы страхования вкладов РФ**
- **Аудитор: Альт-аудит/Grant Thornton (since 2008)**



ВАЖНЕЙШИЕ ПОКАЗАТЕЛИ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ



Мгновенные Деньги

- **Владельцы: физические лица**
- **Сеть офисов: 16**
- **Охваченные федеральные округа РФ: 4 из 8**
- **Количественные показатели на 01.07.2010 (данные РБК-рейтинг):**
 - **11 место в РФ по количеству (12 место по объему выданных) автокредитов**
 - **23 место в РФ по объему выданных ссуд МСБ**
 - **242 место в РФ по чистым активам (7,3 млрд. рублей)**

РЭЙТИНГИ

12 Апреля 2010 г.

Russian

АКТИВЫ
242 место



Публичный рейтинг
банков РФ
на 01.07.2010

**Пластиковые
карты**
96 место



НАЦИОНАЛЬНОЕ
РЕЙТИНГОВОЕ
АГЕНТСТВО

**Кредитный
портфель
физлиц**
94 место

**Кредитный
портфель**
160 место

**Вклады
физических
лиц**
115 место

РЕЙТИНГ
«А-»

СОВЕТ ДИРЕКТОРОВ И ТОП-МЕНЕДЖМЕНТ



Мгновенные Деньги

СОВЕТ ДИРЕКТОРОВ

С.А. Востриков	Председатель Совета директоров	Совладелец ГК «Диамант»
А.Д. Сливаков	Член Совета Директоров	Председатель Правления Алтайэнергобанк
Д.В. Арсеев	Член Совета Директоров	Менеджмент Банка
С.Т. Пекпеев	Член Совета Директоров	Независимый директор

ТОП МЕНЕДЖМЕНТ

А. Д. Сливаков	Председатель Правления	Работает в Банке с 2007 года
С. В. Павлов	1-й Заместитель Председателя Правления	Работает в Банке с 2010 года
В. И. Муканов	Член Правления	Работает в Банке с 2007 года
М. И. Рыбакова	Член Правления – Главный бухгалтер	Работает в Банке с 2007 года
И. В. Волчихин	Вице-президент	Работает в Банке с 2009 года
А. В. Петрухин	Вице-президент	Работает в Банке с 2007 года
А. Ю. Дмитриев	Руководитель IT-службы	Работает в Банке с 2007 года

Укрупненная структура баланса



Мгновенные Деньги

➤ АКТИВЫ

- 80% **КРЕДИТНЫЙ ПОРТФЕЛЬ**
 - 55% **РОЗНИЧНЫЕ КРЕДИТЫ**
 - 45% **КРЕДИТЫ МСБ**
- 20% **ЛИКВИДНЫЕ АКТИВЫ**

➤ ПАССИВЫ

- 75% **ВКЛАДЫ ФИЗИЧЕСКИХ ЛИЦ**
- 10% **СРЕДСТВА ЮРЛИЦ**
- 3% **ФИНИНСТИТУТЫ**
- 12% **КАПИТАЛ**

ПОСТОЯННАЯ ДИНАМИКА РОСТА



Мгновенные Деньги

ПОКАЗАТЕЛИ	1 полугодие 2010 года	3 квартал 2010 года
АВТОКРЕДИТОВАНИЕ		
- количество выданных ссуд, шт.	3 540	3 029
- объем выданных ссуд, млн. руб.	1 765	1 333
ПОТРЕБИТЕЛЬСКОЕ КРЕДИТОВАНИЕ		
- количество выданных ссуд, шт.	2041	2623
- объем выданных ссуд, млн. руб.	117,1	199,3
КРЕДИТОВАНИЕ МСБ		
- количество выданных ссуд, шт.	532	212
- объем выданных ссуд, млн. руб.	4 014	1 410

✓ **Банк сумел оптимально настроить розничные «конвейеры» и успешно наращивает объемы выдач стандартизированных продуктов с приемлемым уровнем риска**

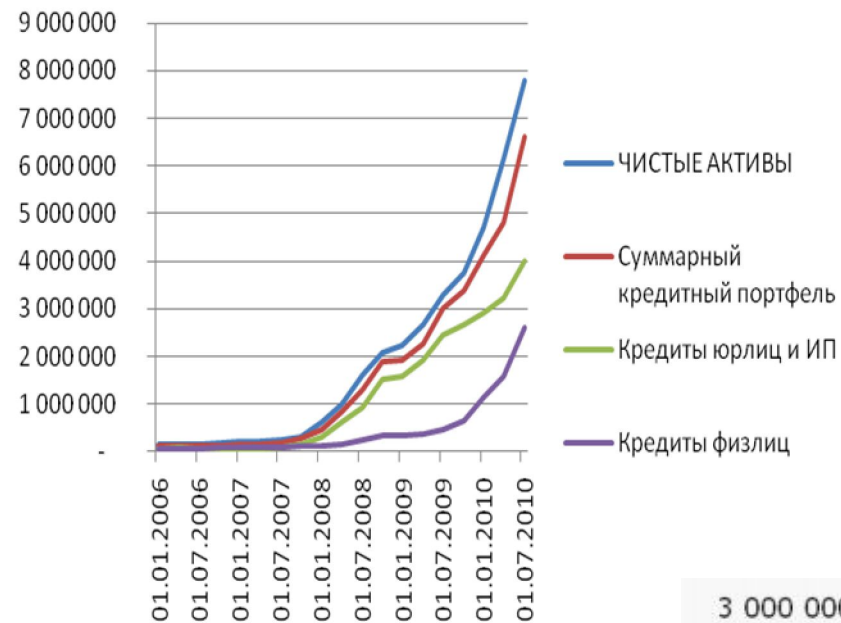
Предварительные показатели на 01.10.2010 за 3 квартал:

- ✓ **прирост активов** 1 млрд. руб. **до 8,3 млрд. руб.**
- ✓ **прирост капитала** 62 млн. руб. **до 748 млн. руб.**

ИСТОРИЯ УСПЕХА В ЦИФРАХ



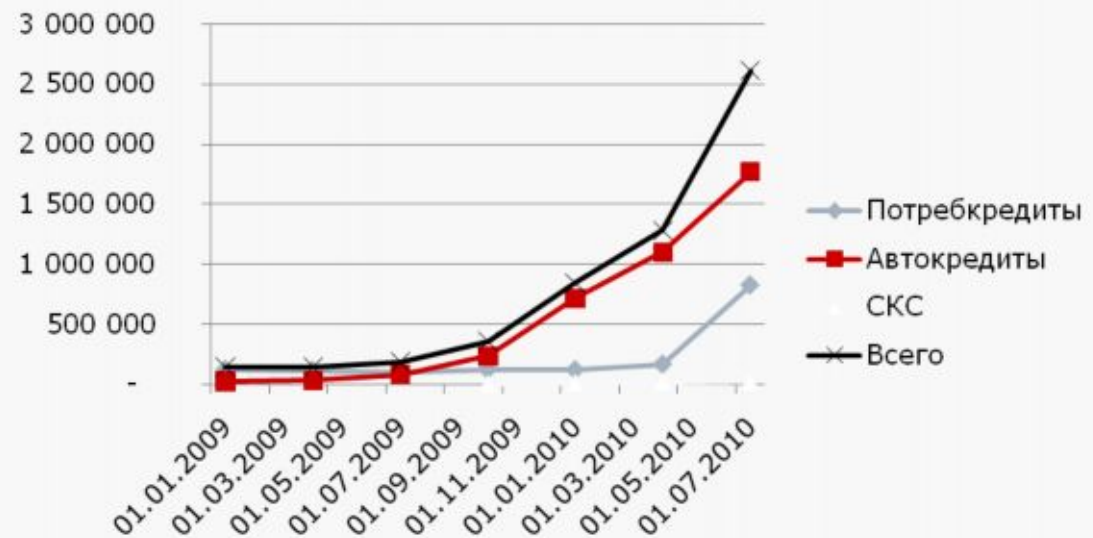
Мгновенные Деньги



В декабре 2009 года был утвержден «Стратегический план развития Банка на 2010-2011 года»: план создания розничного высокотехнологичного банка под девизом:

«МГНОВЕННЫЕ ДЕНЬГИ»

01.07.2010 были подведены промежуточные итоги и в План внесены необходимые корректировки.



БЛОК-СХЕМА ПОСТРОЕНИЯ БИЗНЕСА



Мгновенные Деньги



**Объем выдач по данной технологии в сентябре 2010 года:
594 млн. рублей!**

- **Разворачивание типовой сети:**

В феврале 2010 года Банк практически одновременно открыл 2 эталонных офиса (ККО) в Самаре и Оренбурге.

	ПОРТФЕЛЬ	СРЕДНЕМЕСЯЧНЫЙ ПРИРОСТ, млн. руб.
ККО САМАРА	58,47	18,0
ККО ОРЕНБУРГ	54,50	16,0

- **Масштабирование бизнес-процессов:**

- Отработаны и незначительно скорректированы сроки и бюджет открытия типового офиса;
- Бизнес-процессы стандартизированы и распространены на всю сеть: 16 офисов;
- Скорректированы планы развития кэш-кредитов: с экстенсивной на интенсивную модели

- **Управление продажами:** внедрены типовые модели и формы

- **Реорганизация служб:**

Служба рисков – подобран руководитель, штат находится в стадии формирования

Служба софт коллекшена (сбора) – полностью сформирована и доказала свою эффективность на первых стадиях сбора: телефонного и юридического. Эффективность изъятия и продажи имущества, полученного от юридического взыскания будет определена по итогам 2 полугодия 2010 года (хард коллекшен)

Служба клиентской поддержки – создан основной блок, ведется дальнейшее формирование

01.07.2010: КОРРЕКТИРОВКА СТРАТЕГИЧЕСКОГО ПЛАНА



Мгновенные Деньги

- **Максимизация текущей прибыли:**

- текущая прибыль должна являться важнейшим источником формирования капитала и резервов;
- анализ дефолтности по итогам 1 полугодия 2010 года показал, что влияние посткризисных факторов на уровень банковских рисков остается существенным, поэтому Банк производит консервативное резервирование (опережающее рост активов) .

- **Опережающая капитализация:**

- Основной задачей Банка является наращивание уровня капитализации, как фактора существенно повышающего оценку внешними контрагентами деятельности Банка;

- **Перераспределение качественного прироста активов между розничными продуктами:**
(без изменения валовых цифр его прироста бизнеса в целом)

- существенные риски, выявленные при развитии кэш-кредитов, стали причиной перераспределения значительной части кэш-микрокредитов в портфель автокредитования и ПОС-кредитования;
- принято решение о запуске стартового проекта по развитию ипотеки по стандартам АИЖК

- **Форсирование внедрения IT-технологии во 2 п/г 2010 года:**

- запуск автоматизированного фронт-офисного решения по кредитованию мсб;
- запуск процессинга;
- реализация проекта «Экспертиза» 2.0
- интеграция с крупнейшей в РФ терминальной системой «QIWI»
- запуск системы дистанционного обслуживания физических лиц

КОЛИЧЕСТВЕННЫЕ ПОКАЗАТЕЛИ:

- **ЧИСТЫЕ АКТИВЫ:** 15 млрд. рублей
- **КАПИТАЛ:** 1,5 млрд. рублей
- **ПОЛУЧЕНИЕ 2-х рейтингов от международных рейтинговых агентств;**
- **РАЗМЕЩЕНИЕ ОБЛИГАЦИОННОГО ЗАЙМА:** 1,5 млрд. рублей
- **СЕКЬЮРИТИЗАЦИЯ РОЗНИЧНОГО ПОРТФЕЛЯ:** 3-5 млрд. рублей

КАЧЕСТВЕННЫЕ ПОКАЗАТЕЛИ:

- **Увеличение доли массового бизнеса до 70-75%;**
- **Территориальный охват 6 из 8 федеральных округов;**
- **Снижение удельной себестоимости массовых продуктов на 15-20%**
- **Привлечение портфельного или стратегического инвестора**

КРУПНЕЙШИЕ КЛИЕНТЫ

АлтайЭнергоБанк

Мгновенные Деньги



www.dkveles.ru



www.8marta.ru



www.ust-co.ru



www.trinitysport.ru

ПЯНА
ОБУВЬ

www.payana.ru

CARTRADE • R

www.cartrade.ru



Торговая сеть
www.dixika.ru



Торговая сеть
www.fotoplus.ru



www.prodco.ru

АВТОРИЗОВАННЫЙ ДИСТРИБЬЮТОР В РФ ИС. В РОССИИ
ROSAN

www.rosan.com



www.desten.ru



www.lcm.ru

1. Межбанковское кредитование – в настоящее время мы имеем более 40 постоянных банков-партнеров и стремимся активно расширять их число.

2. Банкнотные сделки: Банк активно работает с населением через сеть своих отделений по покупке/продаже иностранной валюты –мы являемся активным игроком на «оптовом» рынке банкнотных операций.

3. Облигационный займ (планируется на февраль-март 2011 год).

В настоящее время Банк планирует начать процедуру получения рейтингов от Fitch и Moody's, по завершении которых планируется начать размещение займа.

В качестве инструмента снижения рисков инвесторов и соответственно процентной ставки рассматривается вопрос о залоге прав требования по розничным (автокредитным) портфелям Банка по данному займу. Возможно Банк получит отдельный рейтинг под данный займ, который с учетом структуры обеспечения – будет на 1 степень выше рейтинга Банка

Инвестиционный меморандум:

<http://www.aenbank.ru/about/memorandum/>

Отчет о деятельности АЛТАЙЭНЕРГОБАНКА за 2009 и 1 п/г 2010 года:

<http://www.aenbank.ru/about/otchet/>

Полная финансовая отчетность, вкл.МСФО:

<http://www.aenbank.ru/about/financial/>

Контактные данные:

Павлов Сергей, 1-й заместитель Председателя Правления,

(495) 66-050-66, доб. 128

моб. +7 (965) 112 41 25

Горохова Ирина, Начальник отдела по операциям на финансовых рынках,

(495) 66-050-66, доб. 227